

## Alternance ou stage - technico-commercial

GEF société de services, spécialiste dans la mise en service de machines tournantes utiles à la production d'énergie électrique, recherche un alternant ou stagiaire technico-commercial.  
www.gefield.com.

### Missions :

Intégré(e) au sein de notre société, accompagné par un chargé d'affaires, vos missions auront pour but :

- prospection téléphonique ;
- prospection terrain ;
- rédaction d'offres de prix ;
- suivi commercial (fichier client) et relances ;
- participation à des salons et/ou journées business ;
- proposition et mise en place de nouveaux processus commerciaux.

L'emploi peut comporter des déplacements réguliers sur territoire national ou à l'export.

### Profil :

Etudiant en BTS Technico-commercial, NRC, MUC, Master, Ecole de commerce  
Permis B

Connaissance des techniques de vente

Aspect soigné

A l'aise à l'oral

Capacité de synthèse et rédaction avec bon niveau de langue (orthographe, grammaire)

Maîtrise des outils informatiques de base

Connaissances en électricité, électronique et informatique peuvent être un plus

### Bénéfices du stage :

Découverte du secteur de l'énergie électrique et d'un métier très spécifique. Nous vous garantissant un encadrement enrichissant dans un environnement stimulant.

Le stage peut déboucher sur un emploi.

### Lieu :

Valence (26).

### Démarrage :

Dès que possible.

### Type d'emploi :

Stage.